

トータルブレインの

# 邸点観測

9 &lt;下&gt;

首都圏の16年  
マンション販売

トータルブレイン(久光  
龍彦社長)がまとめた、首  
都圏の2016年のマンシ  
ヨン販売状況について、2  
月6日付に続き地区別の概  
要は次の通り。

『絶好調は城北エリア』  
城東エリア(江東・江戸  
川・台東・墨田・葛飾)で

の供給は40件・2970戸  
と昨年とほぼ同水準。平均  
坪単価は283・1万円  
(15年は258・8万円)。  
売れ行きは「まずまず」  
が多く45・0%。価格上昇  
によりスローペースとなっ  
ている。

好調物件は△ブリリアタ  
ワー上野池之端(東京建物)

が好調。物件の6割近くが  
駅徒歩5分圏に立地し、坪  
単価が200万円台前半ま  
でと割安な設定だ。

好調物件のうち平均坪單  
価が300万円を超えた  
のはサンケイビルの△ルフ  
オンリープレ大塚アリーナ△  
ルフォンリープレ大塚テラ

ス。△リビオ三鷹ステーション  
アリーナ(野村不動産)  
△リビオ三鷹ステーション  
レジデンス(新日鉄興和不  
動産)など、いずれも駅  
徒歩1~3分圏。

好調物件は△ブランズ  
横浜(東急不動産・東神  
開発)△リシャール横濱  
元町(インテリックス)△  
クリオ横濱桜木町(明和地  
所)△横浜ミッドベースタ  
ワーレジデンス(横浜市住  
宅供給公社)△クレヴィア  
戸塚(伊藤忠都市開発・  
神奈川中央交通・横浜市  
住宅供給公社)などで、  
公社による開発物件も好調

△現役をターゲットに利便  
性の高い立地を△  
16年の売れ行きのまとめ  
として久光社長は、「『好  
調』物件比率はヒアリング  
を開始した11年以来最低と  
なった。建築費の上昇によ  
り建物価格が上がっている  
のが要因」と指摘する。

購入者層のうち、主なタ  
ーゲットは△アップーサラ  
リーマン(40歳代、年収12  
00万~1500万円)△  
パワーカップル(2人で年  
収2000万円以上)△シ  
ングル△DINKS△アク  
ティブ・シニアなど。現役  
で働く世帯であるため通勤  
に便利な駅近物件を選んで  
おり、「立地で差別化する必  
要がある。マンション用地  
の仕入れでよりメリハリを  
つけた戦略が必要」と話す。

## 用地仕入れにメリハリを

△プラウドタワー清澄白河  
(野村不動産)など。

東京都下エリアは30件・  
23385戸と供給戸数が減  
少し、坪単価は昨年の20  
6・3万円から2334・5  
万円にアップした。駅の近  
くなどに都市機能が集約す  
るコンパクトシティ化の動  
きが目立つ。

△川崎市は好調

地でも、△クレヴィア相模  
大野フテラス(伊藤忠都市  
開発)△ファインシティ横  
浜江ヶ崎ルネ(京阪電鉄不  
動産・総合地所・長谷工コ  
ーポレーション)△パーク  
ホームズララ湘南平塚(三  
井不動産レジデンシャル)  
などは割安な価格設定で

△北・荒川・足立)は33件  
・1949戸の供給で、昨年  
からほぼ横ばい。平均坪单  
価は2334・3万円(15年  
は2277・7万円)。「好調」  
比率が51・5%と23区で唯一「販売絶好調」  
で、中でも北・板橋・足立

△東京都下エリアは30件・  
23385戸と供給戸数が減  
少し、坪卖価は昨年の20  
6・3万円から2334・5  
万円にアップした。駅の近  
くなどに都市機能が集約す  
るコンパクトシティ化の動  
きが目立つ。

△川崎市の物件は  
交通利便性が高く「好調」  
だが、横浜市で売れ行きが  
スローダウン。昨

△現役をターゲットに利便  
性の高い立地を△  
16年の売れ行きのまとめ  
として久光社長は、「『好  
調』物件比率はヒアリング  
を開始した11年以来最低と  
なった。建築費の上昇によ  
り建物価格が上がっている  
のが要因」と指摘する。

購入者層のうち、主なタ  
ーゲットは△アップーサラ  
リーマン(40歳代、年収12  
00万~1500万円)△  
パワーカップル(2人で年  
収2000万円以上)△シ  
ングル△DINKS△アク  
ティブ・シニアなど。現役  
で働く世帯であるため通勤  
に便利な駅近物件を選んで  
おり、「立地で差別化する必  
要がある。マンション用地  
の仕入れでよりメリハリを  
つけた戦略が必要」と話す。

(全文を電子版に掲載)