

09年首都圏マンション市場

前半戦の動向と後半戦の展望

トータルフレイン調査

トータルフレイン(港区・久光龍彦社長)は、首都圏マンション市場の2009年後半戦(7~12月)の展望をまとめた。現在の一番の問題は「金が出ない」こと。業界に血液(資金)が流れる体制を作ることが必要であり、業界を挙げて国や金融機関に働き掛けていくことが重要と指摘する。

年間供給戸数は3・3・3・3万戸程度を予想する。販売は年明けごろまで、09年の年間供給戸数は控えて市況の様子を見

たいとするデベロッパーが多く、供給ボリュームが大きい回復の可能性は低いとみる。

現在の新規供給は大手デベロッパーがほとんどで、中堅・中小デベロッパーが相次ぎ、09年前半

後半戦はプレーヤー増

さらにここ数年、マンション分譲事業に積極的

デベロッパーは依然として解消され

給バランスを判断基準に

方を改める必要があると指摘。現在は企業の信用審査が一層厳しくなった

08年後半からモリモト、日本総合地所、ジョイントコーポレーションと予想する。再建中のデベロッパーの復活も期待

倒産が相次ぎ、09年前半

デベロッパーとのJVAや

業界が声を大にして働

ローン審査が通らなければ全く意味がない。金融機関には審査のハードルを下げるよう求める。このほか、UR都市機構が土地の譲渡契約に付す買い戻し条件の見直しも挙げる。

業界に血液流れる体制作りを

パーの供給はフリーズ状態にあるという。そのために、彼らが主戦場とする千葉・埼玉といった郊外部に巨額なエアポケット

戦は市場にプレーヤーが不在だったと指摘する。

ゼネコンの分譲事業進

シオンなど、一歩も二歩も踏み込むことが考えら

降、個人の住宅ローンの審査が一層厳しくなった力のみを判断し融資を行っていない。デベロッパーが破たんによる工事中物件の引き取りなどという受

夏前から大手の一部は買

出が増える」と指摘する。

ゼネコンの分譲事業進

今後の用地仕入れ戦略

本意の意味で業界全体の

価格をある程度は保証する

と懸念する。

ペロップが本格的に用

デベロッパーの与信リス

っており、直近2年の需

関が業界向け融資の考え

体が高にこうした考え方を主張する必要性があると強調する。